

Functietitel

Desk Accountmanager (fulltime)

De functie

Altijd al willen werken in een open communicerende organisatie, waar met plezier, lef en durf in een dynamische omgeving samengewerkt wordt? Voor onze organisatie, Zemic Europe in Etten Leur, zijn wij voor de verkoopafdeling per direct op zoek naar een desk accountmanager die met enthousiasme en plezier bestaande en nieuwe klanten gaat voorzien van het juiste advies!

Zemic Europe staat voor “*We believe we make you stronger*”. De focus van Zemic Europe ligt op het creëren van meerwaarde voor haar Europese klanten in hun specifieke markt. Als toonaangevende producent en ontwikkelaar van krachtopnemers, rekstroken en miniatuur sensoren streeft Zemic Europe naar een lange termijn samenwerking met haar klanten. Met meer dan 35 jaar ervaring op het gebied van krachtmeting en met een team van 26 collega's worden klanten dagelijks geïnspireerd en geholpen met het toepassen van de ‘*best-fit*’ krachtopnemer, weegmodule, rekstroken of druksensoren.

Je werkt in een hecht team van enthousiaste collega's met korte lijntjes tussen de verschillende afdelingen, waaronder onze productie in China. In de functie als desk accountmanager neem je de regie om de klant optimaal van A tot Z te bedienen. Dit maakt de functie dynamisch en afwisselend.

Wat we van je vragen

Je hebt minimaal 3 jaar werkervaring in een commerciële functie. Je weet hoe je jouw klanten kunt inspireren met een passend verkoopadvies. Daarnaast heb of ben je:

- HBO werk/ denkniveau
- Goede commerciële en communicatieve vaardigheden
- Een *teampayer* en in staat om snel een hoge mate van vertrouwen op te bouwen
- Goede kennis van Nederlandse en Engelse taal. Andere talen zoals bijvoorbeeld Duits en Frans zijn een pré.

Zemic Europe B.V.
Leerlooierstraat 8
4871 EN Etten-Leur
The Netherlands

T +31 (0)76 503 94 80
F +31 (0)76 503 94 81
E info@zemic.nl
www.zemic.nl

Dit krijg je van ons

Wij vinden het bij Zemic Europe belangrijk dat onze collega's doen wat ze leuk vinden. Dat houdt ons gemotiveerd en geeft plezier in het werk. Wij hechten veel waarde aan een werkomgeving waarin onze collega's zich kunnen blijven ontwikkelen en waar zelfstandig werken, proactieve houding en een kritische blik worden aangemoedigd. Binnen deze omgeving bieden we je bovendien:

- Een afwisselende functie als desk accountmanager in een hecht team
- Een goede balans tussen werk en privé in een dynamisch bedrijf
- Volop ontwikkelingsmogelijkheden en ruimte voor eigen initiatief
- Een passend salaris afhankelijk van je werkervaring met 8% vakantiegeld
- Een bonusregeling bij realisatie van teamdoelstellingen
- Reiskostenvergoeding
- Een pensioensregeling
- 30 vakantiedagen bij een fulltime (40uur) dienstbetrekking
- Een nieuw bedrijfspand over 1,5 jaar in Breda

Iets voor jou?

Is deze baan iets voor jou? Laat ons dan snel weten waarom jij graag bij ons wilt werken en waarom deze functie zo goed bij jou past. Mail je motivatie en je cv naar hr@zemic.nl t.a.v. Aniek van Wijk. Inhoudelijke vragen over de functie? Bel Corné van Gool, salesmanager op 076 5039498.

Hoe gaat het verder?

Je ontvangt binnen één week een reactie van ons. Mochten we je graag willen ontmoeten dan vindt de sollicitatie plaats bij ons op kantoor in Etten Leur.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature stellen wij niet op prijs.